Nr. 110. Poznań, poniedziałek 26. września 1927. IX. Rok.

RYNEK DRZEWNY

ORGAN DLA HANDLU I PRZEMYSŁU DRZEWNEGO

OFICJALNY ORGAN GIEŁDY DRZEWNEJ W BYDGOSZCZY, OFICJALNY ORGAN ZWIĄZKU PRZEMYSŁOWCÓW DRZEWNYCH W POZNANIU, OFICJALNY ORGAN KURSU HANDLU DRZEWEM W BYDGOSZCZY.

WYCHODZI W PONIEDZIAŁKI, ŚRODY I PIĄTKI.

PRZEDPŁATA na październik 1927 r. wynosi: w Poznaniu przy odbiorze z ekspedycji: 4.— złote. Na pocztach 4.19 złote. Pod opaską wprost z ekspedycji w kraju i w wolnem mieście Gdańsku: 4.70 złote. Pod opaską za granicą (oprócz Gdańska): 6.— złotych. Numer pojedyńczy kosztuje: w Poznaniu w Ekspedycji 35 groszy. Z przesyłką pocztową w kraju i w wolnem mieście Gdańsku 40 groszy. Zagranicą 80 groszy.

Redakcja, Administracja, Ekspedycja „RYNKU DRZEWNEGO“: Poznań, Wielkie Garbary 20. Nr. telefonu 1820.
Drukarnia: Poznań, Wielkie Garbary 20. Nr. telefonu 3406.
Konta bieżące: Konto P. K. O. 206377. Bank Handlowy w Warszawie Oddział w Poznaniu. Bank Przemysłowców Poznań. Bank Poznańskiego Ziemstwa Kredytowego w Poznaniu.

OGŁOSZENIA: Za tekstem: 20 gr. od miejsca milimetr (strona czterołamowa) W tekście zaś lub przed tekstem: 55 gr. od miejsca milimetr. (strona dwułamowa) OGŁOSZENIA: Z tabelkami o 30 procent więcej. Przy większych i kilkakrotnych ogłoszeniach stosowny rabat Dla poszukuj. posad przy jednorazowem ogłoszeniu 30 proc., przy dwurazowem 40 proc. i przy trzyrazowem 60 proc. rabatu. — Każda nowa podwyżka obowiązuje wszystkie już przyjęte ogłoszenia od dnia — zmiany cen bez uprzedniego zawiadomienia —

Na zakończenie sezonu.

Według kalendarza rynku drzewnego kończy się stary rok gospodarczy 1926/27, a rozpoczyna się nowy 1927/28. Kończy się okres niepospolitych wydarzeń, nacechowany zawiedzionemi nadziejami i wiarą w lepszą przyszłość.

Już sam początek dobiegającej do kresu kampanji stanął pod znakiem niepospolitych wydarzeń, bo okres depresji u naszych najlepszych odbiorców zaczynał się zmieniać na nieznany po wojnie rozkwit gospodarczy, udzielający się rynkowi drzewnemu w postaci coraz większego zapotrzebowania. To był pierwszy powód dla naszego rynku do przebudzenia go z letargu i przejścia w fazę wysokiej konjunktury. Zewnętrznym jej wyrazem była silna zwyżka cen, szczególnie drewna. Jakkolwiek konjunktura zmieniała się dość poważnie, to wyniki kończącej się kampanji nasuwają cały szereg zastrzeżeń. Na czoło zagadnień wysuwa się coraz to bardziej niepokojący przez swój niczem nie hamowany wzrost eksport surowca, tak niezbędnego dla tartaków krajowych. Umotywowanie tego zjawiska jest dwojakie: ciągle jeszcze trwający zatarg z Niemcami i poszukiwanie przez nich w pierwszym rzędzie drzewa okrągłego po coraz wyższych cenach, i nieproporcjonalny wzrost cen surowca bez równoległego podniesienia się cen na materjał tarty na pozaniemieckich rynkach zbytu. Łącznie z tem **podkreślić należy nieracjonalność urządzeń szeregu naszych tartaków, co powoduje w konsekwencji wzrastający eksport surowca kosztem materjału tartego.** To jest jądrem zagadnienia tego niepocieszającego objawu, podkopującego byt jednej z najważniejszych gałęzi naszego gospodarstwa.

Zaczęły się odzywać głosy przestrzegające i silnie nawołujące do zmiany dotychczasowego kierunku. **Wielkie siły odśrodkowe działają w kierunku niszczenia pereł naszych w postaci niczem niezastąpionego drewna, sprzedając to jedno z największych naszych bogactw za bezcen, gdyż nie mają i nie chcą mieć zrozumienia dla polskiej gospodarki narodowej.** Wypływające stąd wnioski i obliczenia wskazują nam, że materjału drzewnego jest coraz mniej wtedy, gdy zapotrzebowanie nań stale wzrasta.

W zastosowaniu do naszego gospodarstwa drzewnego oznacza to, **że musimy bezwzględnie pójść drogą, wskazaną nam rozwojem zapotrzebowania i obracać drzewem tak, jak tego wymaga racjonalny sposób jego zużytkowania.**

Kończy się rok bardzo pokaźnego eksportu we wszystkich działach. Niestety nie odpowiadają wyniki finansowe, powiedzmy otwarcie, tym, dotychczas największym, w naszym wywozie ilościom towaru szlachetnego. Najpoważniejsze wątpliwości nasuwają pozycje: kłody i dłużyce, papierówka i kopalniaki. Sortymenty te są w naszym handlu eksportowym w obecnych ilościach bezprzecznie minusami i w rzeczy samej naruszeniem naszego kapitału leśnego. Co do tej kwestji nie brak uroczystych postanowień i zapewnień przeprowadzenia racjonalniejszych sposobów gospodarowania, ale dotychczas, niestety nic się nie zdobyło w tym kierunku. A może nie rozumiemy głębokiej filozofji ugruntowania polskiej gospodarki narodowej, gdyż widocznie kładzie się podwaliny gospodarcze Państwa pod kątem widzenia wieczności, a więc powoli. Tylko ten sposób nie przekonuje nas o ich trwałości.

Kończący się rok gospodarczy jest pierwszym, po okresie nad wyraz silnej depresji na rynku drzewnym, przynoszącym dość poważne ulgi. Mieliśmy siedem lat chudych, a następują — oby tylko — siedem lat tłustych. Czy tak istotnie będzie — trudno ocenić. Niemniej stwierdzić wypada, **że rozpoczynający się rok gospodarczy przynosi większe zapotrzebowanie niż projektowana produkcja.** Jest nadzieja, połączona jednak z domieszką goryczy z uwagi na coraz bardziej zwyżkujące ceny drewna, nie dające kupcowi i tartacznikowi odpowiednich zysków. Mówimy o rozpoczynającym się dopiero co roku gospodarczym. W rzeczy sawej mieliśmy już początek przed kilku tygodniami i jedynie z konserwatywizmu, narzuconego nam przez wychowanie, trzymamy się jeszcze rozgraniczenia jednego okresu od drugiego w sposób powyższy, w rzeczywistości nie odpowiadający naturalnemu rozwojowi stosunków na rynku naszym. Następuje okres, gdzie naszego drewna bardzo potrzebują i to upoważnia nas do nadziei, że przy tej sposobności zdołamy naprawić dużo tych błędów, które z niedbałości popełniliśmy,

a które usprawiedliwiała zła konjunktura. Zmiana dotychczasowych stosunków złych na lepsze powinna być bodźcem dla naszych sfer drzewnych, by korzystając z okoliczności, wprowadzili w czyn wszystkie dotychczas powzięte i w swem założeniu bardzo szlachetne postanowienia.

Nasza machina ustawodawcza miała wyprodukować szereg ustaw, aby postawić gospodarstwo drzewne na pewnych podstawach. Nic jednak w tym kierunku do tychczas nie zrobiła, a życie wartko płynie i z rozpoczynającym się n o w y m sezonem stoi nadal pod znakiem niepewności.

C o b ę d z i e z N i e m c a m i ? To pytanie w każdym razie nad wyraz jest ważne. Wstąpiliśmy w trzeci rok wojny i jeżeli wszystkie oznaki nie mylą, zmiany na razie nie nastąpią. **W tej łączności chcielibyśmy zwrócić uwagę na analogję z wojną światową. Otóż niemiecka Austrja prowadziła z dzisiejszą Jugosławją wojnę o wieprze, których nie chciała wpuścić do siebie. Podobnie rzecz się ma z Polską i Niemcami. I oni nie chcą wpuścić do siebie naszych wieprzów, czyli, że najnowsze wojny prowadzi się o nierogaciznę.** Nie powinniśmy się jednak jej bać, gdyż żadnych powodów do niej nie dajemy.

Cichy wspólnik.

Mamy wrażenie, jakoby udział cichego wspólnika w przedsiębiorstwie handlowem znalazł coraz większe zastosowanie. Niestety nasz kodeks handlowy nie zawiera dość wyczerpujących postanowień w tym kierunku; znajdujemy tam jednak kilka bardzo ważnych postanowień, mających być przedmiotem naszych rozważań. Oprócz tego mamy jeszcze ich uzupełnienie w postaci niektórych paragrafów naszego kodeksu cywilnego.

Cichym wspólnikiem stać się można wtedy, gdy bierze się udział w przedsiębiorstwie we formie wkładu, za cenę udziału w zyskach Ważne jest również to postanowienie, że takie towarzystwo składać się może z dwóch osób, a więc z „właściciela przedsiębiorstwa" i „cichego udziałowca." Udział w danym przedsiębiorstwie brać może kilku albo nawet kilkunastu udziałowców. W takim wypadku mamy też kilka albo kilkanaście towarzystw z cichymi wspólnikami. Inaczej rzecz przedstawia się z resztą towarzystw handlowych, mogących mieć dowolną ilość wspólników.

Dla ustanowienia towarzystwa z udziałem cichych wspolników wymagany jest kontrakt firmowy. Cichy wspólnik musi być gotowy do wniesienia pieniędzy, rzeczy, żądań albo też swojej pracy w ten sposób, by stanowiły część majątku właściciela przedsiębiorstwa handlowego. Do rozpoczęcia czynności cichego wspólnika nie jest wymagane zapisanie w rejestrze handlowym; nowa spółka nie uwidocznia się jako taka na zewnątrz. Wobec osób trzecich właściciel przedsiębiorstwa handlowego pozostaje jedynym i wyłącznym panem przedsiębiorstwa. Jedynie on ma wszelkie prawa i obowiązki wynikające z prowadzenia przzdsiębiorstwa. Wierzyciele mogą jedynie jego zaskarżyć i jedynie jego udziały majątkowe zająć. Niema majątku spółkowego, mogącego służyć na zaspokojenie żądań wierzycieli, ponieważ cichy wspólnik wnosi swój majątek w tej formie — jak już wyżej zaznaczyliśmy — że staje się on częścią majątku właściciela przedsiębiorstwa. Stanowisko cichego wspólnika na zewnątrz jest stosunkowo dość wygodne. Jego obowiązek wniesienia swej części jest sprawą zupełnie wewnętrzną, nie obchodzącą zasadniczo wierzycieli. Dla nich jest on „cichym." Wobec tego może właściciel przedsiębiorstwa handlowego porozumieć się z swym cichym wspólnikiem co do wkładu (podniesienia, zmniejszenia, odłożenia wpłaty, zwrócenia jej,) tak, że wierzyciele na ogół nie mogą nic przeciwko temn zrobić. Mogą oni natymiast zająć zaległe wpłaty cichego wspólnika, co do których właściciel przedsiębiorstwa ma prawo.

Charakterystycznem dla takiego cichego udziału jest partycypowanie w transakcjach drugiego. Ten drugi musi być z konieczności kupcem, natomiast nie jest konieczne zajęcie czysto kupieckie. Jeżeli właściciel przedsiębiorstwa uchodzi za kupca, natenczas musi on wykupić patent. Ma on prawo, prowadzić

ZBIGNIEW HRYNIEWIECKI.

Zwyczaje handlowe w handlu drzewem.

(Ciąg dalszy)

VII. Wiązanie drewna spławianego.

§ 19. Drewno przeznaczone do spławiania powinno być wiązane przy pomocy pręg wzgl. szorcy*) i każda sztuka na obydwu końcach winna być umocowana przynajmniej jednym gwoździem żelaznym.

Na Wiśle każda tratwa posiadać winna potrzebną ilość szryków*), a każdy szryk zaopatrzony drągiem ca 6 metrów długości. Plenice muszą być ze sobą związane przy pomocy chłub lub lin*), a każda tratwa winna być zaopatrzona przynajmniej w osiem odpowiednich „wioseł".

§ 20. Przy dostawach w „więźbie kanałowej" miarodajne są obowiązujące przepisy i rozporządzenia policyjne co do długości i szerokości plenic, jak też rodzaju związania, głębokości zanurzenia i tp.

Jak dotąd**) obowiązują: maksymalna długość plenicy 30 m, szerokość: w tyle 4,3 m, w środku maximum 4.000, w przednim zaś końcu 3,5 m. Dopuszczalną głębokość zanurzenia, przy wiązaniu podwójnem, ustalono na 60 cm.

*) Porównaj nr. 38—40 „Rynku Drzewnego" z roku 1925 „Transport drewna drogami wodnemi".

**) Czy i obecnie w Polsce — należałoby sprowadzić.

§ 21. Drewno załadowane na tratwę luźno, które nie należy do sprzedanej partji drewna związanego w tratwę, winien odbiorca według ilości sztuk zdać sprzedającemu na miejscu przeznaczenia transportu.

VIII. Wiązanie podwójne i ładunek (gąska*).

§ 22. Sprzedający winien sporządzić plenice w ten sposób, aby liczenie ilości sztuk przez kupującego mogło się odbyć bez specjalnych kosztów i niebezpieczeństwa, w przeciwnym razie winien sprzedający poczynić odpowiednie zarządzenia, aby umożliwić to liczenie.

§ 23. Ewentualny ładunek tratwy (gąskę)*) winien sprzedający usunąć na swój koszt o tyle, aby umożliwić liczenie i pomiar powierzchni tratwy.

Przy podwójnem i więcej razowem wiązaniu odpowiada sprzedający za podaną ilość, jak i za podaną masę drewna.

§ 24. Przy dostawach drewna sosnowego w stanie okrągłym wodą, drewna użytego jako balast nie uważa się jako odpowiadającego wymogom prawidłowej dostawy.

IX. Wady i braki.

§ 25. O ile dostawa drewna spławianego odbywa się pod klauzulą brakowania (przy odbiorze), natenczas sprzedający ponosi koszta przewiązania i brakowania.

*) Porównaj nr. 40 „Rynku Drzewnego" z roku 1925 „Transport drewna drogami wodnemi".

swoje przedsiębiorstwo pod firmą obraną albo pod swojem nazwiskiem. W żadnym wypadku nie może on prowadzić nazwy, oznaczającej formę spółkową jeżeli ma cichego wspólnika, ponieważ cichy udział we firmie nie upoważnia jej do takiego firmowania. Spółka nie powinna występować w żadnej formie na zewnątrz. Jeżeli właściciel przedsiębiorstwa nie uchodzi za kupca w całym tego słowa znaczeniu, wtedy jakiekolwiek firmowanie nie wchodzi w rachubę.

Stosunek spółkowy stwarza między wspólnikami obustronne obowiązki i prawa oparte jedynie na stosunku wierzyciela do dłużnika i odwrotnie. Temsamem dochodzimy do punktu tego, jak się ma kształtować ich stosunek wzajemny. Cichy wspólnik ma na ogół obowiązek wniesienia swego udziału do majątku właściciela przedsiębiorstwa. Zazwyczaj zachodzi jeszcze umowa, że cichy wspólnik nie może załatwiać interesów, wchodzących w zakres pracy właściciela przedsiębiorstwa. Obowiązek prowadzenia przedsiębiorstwa w myśl zawartej umowy spoczywa jedynie na właścicielu przedsiębiorstwa, który zajmuje się też jego kierownictwem, o ile w kontrakcie nie przewidziano jakiegokolwiek stanowiska dla cichego wspólnika. Właściciel przedsiębiorstwa jest zobowiązany do wydania cichemu wspólnikowi bilansu rocznego oraz umożliwienia jemu kontroli książek handlowych celem dokonania sprawdzenia bilansu. Jeżeli rok operacyjny kończy się zyskiem, natenczas należy się odpowiedni udział w nim wspólnikowi. Od udziału w zyskach nie można nigdy wykluczyć cichego wspólnika, natomiast może on być zwolniony od ponoszenia strat oczywiście po uprzedniem porozumieniu się. Jeżeli cichy wspólnik zalega z wniesieniem swego wkładu, natenczas właściciel przedsiębiorstwa handlowego może jemu potrącić odpowiednie kwoty z przypadających mu zysków.

Krótko wymienić jeszcze wypada powody rozwiązania stosunku cichego udziału, a mianowicie:

1) jeżeli czas umowy się kończy,
2) jeżeli tak postanowili wspólnicy,
3) jezeli cel umówiony został osiągnięty albo okazujesię nieosiągalnym,
4) jeżeli nastąpi śmierć właściciela przedsiębiorstwa, o ile układ nie postanowi czegoś innego;
5) jeżeli jeden z wspólników ogłasza upadłość;
6) jezeli nastąpi wypowiedzenie umowy.

Każdy z wspólników może rozwiązać wzajemny stosunek nawet bez przestrzegania czasu obowiązywania i czasu wypowiedzenie. Rozwiązanie kontraktu zawartego na nieograniczony czas przez jednego z wspólników nastąpić może z końcem roku gospodarczego z tem, że jego wypowiedzenie odbędzie się na sześć miesięcy naprzód. W ostatnim wypadku nie poleca się nagłe rozwiązanie stosunku, ponieważ strona druga postarać się musi o zwrot wkładu i jego ponowne ulokowanie.

7) jeżeli nastąpi wypowiedzenie pieniędzy przez jednego z wierzycieli cichego wspólnika z tem jednak, że zajęcie przymusowe majątku cichego wspólnika okazało się bezskuteczne.

Po rozwiązaniu przedsiębiorstwa właściciel przedsiębiorstwa handlowego wypłacić musi cichemu wspólnikowi jego należność. Cichy wspólnik może żądać swego wkładu, o ile nie jest już zużyty wskutek strat.

SPRAWOZDANIA HANDLOWE.

RYNEK GDAŃSKI.

Od naszego korespondenta gdańskiego.

Przednówek nowej kampanji daje się odczuwać na całej linji. Niema materjału, a o ile eksporterzy jeszcze jakikolwiek mają, to posiadany materjał nie odpowiada wymiarami żądaniom kupujących. Ten stan rzeczy uwidocznia się stosunkowo dość znacznie w dowozie z Polski, który się dość poważnie zmniejszył. Nadchodzi materjał biały z Małopolski, który ucierpiał wskutek wylewów i w Gdańsku będzie suszony, by być wysłanym dalej do Anglji. W tej łączności chcielibyśmy zaznaczyć, że podaż z Małopolski chwilowo zmalała, co przyczyniło się w znacznej mierze do wzmocnienia rynku. Dotychczas bowiem zauważono cały szereg wypadków nagłej podaży, co pociągnęło za sobą obniżenie cen. Fakt ten jest tem bardziej niezrozumiały, gdyż przecież Skandy-

---

§ 26. Jeżeli w umowie o dostawę ustalono pewien procent albo liczbę plenic w celu sprawdzenia pod względem kuby, natenczas odnośne plenice zostają wybrane przez wylosowanie i w poszukiwaniu za grzybem odwrócone.

§ 27. Przy brakowaniu progów kolejowych ponosi kupujący koszta stosowania (sztaplowania) a sprzedający te koszta brakowania, które powstały przy robotach później podjętych.

§ 28. O ile transakcja została zawartą na podstawie oględzin pewnej partji towaru, natenczas ustalony stan towaru jest miarodajny przy wykonaniu dostawy.

§ 29. Klauzula umowy o kupno okrągłego drewna iglastego „obejrzane i uznane za odpowiednie“ lub podobna wyklucza wszelkie dalsze brakowanie drewna, o ile ze strony sprzedającego nie stwierdzono (rozmyślnego) ukrywania kuby.

§ 30. O ile w myśl umowy udzielono 2% zniżki należności z rachunku na drewno kubiaste, natenczas kupujący jest zobowiązany przyjąć braków maximum do 8% danej partji. O ile przy przekantowywaniu, względnie powtórnym przebrakowaniu całej partji towaru (porówn. § 26) okaże się więcej niż 8% braków, lecz nie więcej niż 20%, natenczas kupujący winien przyjąć tę ilość braków powyżej 8% za połowę ustalonej ceny kupna. O ile jednak w sprzedanej partji ilość braków przekracza 20%, natenczas kupującemu przysługuje prawo albo stawić sprzedającemu do dyspozycji tę ilość braków, która przekracza ustalone 8%, lub też uchylić się od odbioru całej partji towaru.

Przy przekantowywaniu w poszukiwaniu za kubą, procentowy udział drewna chorego należy obliczać w odniesieniu do masy, a nie ilości sztuk.

Dotyczy to jednak jedynie drewna w stanie okrągłym.

§ 31. Drewno zbrakowane, które nie nadaje się na drewno użytkowe jest wogóle nieodpowiadającem wymogom prawidłowej dostawy.

X. Pomiar.

§ 32. Pomiar drewna spławianego należy do sprzedającego lub jego zastępcy.

§ 33. Każda sztuka (drewna), za wyjątkiem progów kolejowych i sliprów, winna posiadać numer i być odznaczona cechą (znakiem) sprzedającego przy pomocy cechówki (znacznika). Równocześnie należy sporządzić dokładną listę wymiarów, opatrzoną również znakiem sprzedającego, w której według bieżących numerów plenic i sztuk wpisać należy wymiary długości i grubości każdej sztuki.

§ 34. Przy progach kolejowych i zwrotnicowych oraz slipach należy pomierzyć długość, szerokość i wysokość i sporządzić (odpowiednie) wykazy (listy, zestawienia), przyczem na sztukach, które wykazują odchylenia od zasadniczych wymiarów danej partji, należy te wymiary odznaczyć.

(Ciąg dalszy nastąpi.)

nawja zdołała przeprowadzić w dziale drzewa białego również podwyżkę cen.

Stosunkowo dość ożywiony jest rynek kopalniaków i to z dwojakiej przyczyny; po pierwsze: wskutek rozpoczęcia sezonu jesiennego zwiększyło się zapotrzebowanie kopalń, po drugie: eksporterzy tutejsi sprowadzają kopalniaki do Gdańska w przyśpieszonym tempie, aby w ten sposób uniknąć zwyżki taryf kolejowych, mającej nastąpić w listopadzie. Jak wiadomo, zniżona taryfa eksportowa na kopalniaki obowiązuje jeszcze tylko do 1. października, a potem nastąpi podrożenie przewoźnego o 12—15% zależnie od odległości.

Zresztą dopiero teraz cały szereg eksporterów kończy wakacje, a ponieważ niema jeszcze żadnej większej podaży, przeto chwilowo panuje spokój. Jak słyszymy, eksporterzy tutejsi zamierzają w tym roku nabyć o ile możności znaczniejsze drzewostany na pniu, aby mieć zapewnioną dostawę drzewa w przyszłym sezonie

Przewoźne morskie kształtuje się wyraźnie pod znakiem zniżki. Za d. b. b. do Londynu wymieniają 40 sh i mniej. Skandynawja bowiem wykonała swój tegoroczny program eksportowy wcześniej, aniżeli w inne lata wskutek tego statki dobijają liczniej do portów Bałtyku południowego, a w pierwszym rzędzie do Gdańska.

Wobec bliskiego zakończenia sezonu sprzedażnego w Skandynawji zainteresowanie angielskie koncentruje się znów w kierunku Gdańska. W poszukiwaniu są dealsy, których jednak niema. Dużem powodzeniem cieszy się wymiar 2×4 lecz mało jest tego sortymentu i eksporterzy oddają większe partje jedynie wtedy, gdy kupujący odbiera inne dymensje jak 2×6 i 2×5. Tak samo brak jest specjalnych długości i słyszymy, że zawarto kontrakty na późniejszą dostawę Na uwagę zasługuje konsekwentne utrzymanie cen materjału polskiego przez Gdańsk na niskim poziomie. Tak sprzedawano jeszcze w ubiegłym tygodniu materjał niesortowany (u. s.) po Ł 15.10 cif London, podczas gdy największy konkurent Polski, Finlandja sprzedaje już taki sam towar po Ł 15 fob. Jeżeli do tej ceny doliczymy przewoźne morskie z Finlandji do Londynu w wysokości przynajmniej sh 47, natenczas otrzymujemy jako cenę cif London za materjał u. s. fińskiego pochodzenia Ł 17.7 Podkreślamy, że jakość obu materjałów jest ta sama. Z tego wynika, że Gdańsk świadomie przeciwdziała podnoszeniu się cen materjału naszego, aby umożliwić sobie łatwe obroty. Różnica bowiem, dochodząca do blisko 2 Ł, jest już za rażąca i w rzeczy samej niczem nieusprawiedliwiona.

RYNKI KRAJOWE.

Wyniki sprzedaży drewna użytkowego i opałowego w nadleśnictwach państwowych.

Nadleśnictwo Państwowe Cierpiszewo D. L. P. Bydgoszcz.
Licytacja w dniu 19. września 1927 r.

Sosna	szczapy opałowe	za mp.	10.00	zł
„	wałki opałowe	„	8.00	„

Nadleśnictwo Państwowe Zielonka D. L. P. Poznań.
Licytacja w dniu 19. września 1927 r.

Dąb A	II kl.	za m³	81.25	zł
Dąb B	III „	„	43.28	„
„	IV „	„	38.89	„
„	V „	„	36.10	„
Dąb	pieńki opałowe	za mp.	5.00	„
Sosna	I kl.	za m³	36.39	„
„	II „	„	37.78	„
„	III „	„	30.92	„
„	IV „	„	28.57	„
„	szczapy opałowe	za mp.	10.90	„
„	wałki opałowe	„	5.58	„

Nadleśnictwo Państwowe Chylonja D. L. P. Toruń
Licytacja w dniu 21. września 1927 r.

Dąb	szczapy opałowe	za mp.	8.12	zł
„	wałki opałowe	„	6.00	„
Buk	szczapy opałowe	„	8.42	„
„	wałki opałowe	„	6.45	„
Brzoza	szczapy opałowe	„	7.00	„
Olsza	szczapy opałowe	„	8.00	„
Osika	szczapy opałowe	„	4.58	„
„	wałki opałowe	„	4.00	„
Świerk	szczapy opałowe	„	8.00	„
„	wałki opałowe	„	5.62	„
Sosna	szczapy opałowe	„	7.67	„
„	wałki opałowe	„	5.75	„

Nadleśnictwo Państwowe Leśna Huta D. L. P. Toruń.
Licytacja w dniu 22. września 1927 r.

Brzoza	V kl.	za m³	20.37	zł
„	szczapy opałowe	za mp.	7.00	„
„	wałki opałowe	„	5.00	„
Sosna	II kl.	za m³	29.57	„
„	III „	„	27.07	„
„	IV „	„	26.28	„
„ †	I „	„	31.86	„
„ †	II „	„	26.05	„
„ †	III „	„	22.00	„
„ †	IV „	„	19.94	„
„	szczapy opałowe	za mp.	7.00	„
„	wałki opałowe	„	4.55	„
„	pieńki opałowe	„	5.00	„

Notowania oficjalnej Giełdy Zbożowej w Poznaniu:

Cena za 100 kg. netto franco stacja załad., ładunki całowagonowe, dostawa natychmiastowa.

dnia 19. 9. na żyto: r., 1927 38.50 — 39.50 zł.

Notowania dewiz z dnia 24. września 1927 r.

Obsługa radjotelegraficzna P. A. T-icznej.

Dewiza	Stopa dyskont.	Parytet w zł	Notowania za	w Warszawie	Gdańsku	Berlinie	Londynie	Nowym Jorku	Paryżu	Pradze	Zurychu	Wiedniu
Warszawa	8	—	100 zł	—	57,75	46,90	43,50	—	—	—	58	79,29
Poznań	8	—	100 zł	—	—	—	—	—	—	—	—	—
Gdańsk	6	113.00	100 Gd. gld.	—	—	81,33	—	—	—	—	—	—
Berlin	6	123.45	100 R. M.	—	—	—	20,41 3/4	—	—	—	123,62 1/4	168,65
Belgja	5 1/2	72.07	100 fr. belg.	—	—	58,39	34,94 2/4	13,93	—	—	72,20	98,50
Bukareszt	6	100	100 l.	—	—	26,09	782	—	—	—	—	4,39 1/4
Budapeszt	6	90.67	100 pengo	—	—	73,35	27,80	—	—	—	90,70	123,80
Holandja	3 1/2	208.31	100 gld. hol.	358,65	—	168,06	12,13 13/16	40,09 1/8	—	—	207,90	283,70
Kopenhaga	5	138.88	100 k. d.	—	—	112,29	18,16 5/8	26,79	—	—	138,90	189,55
Londyn	4 1/2	25.22	1 funt ster.	43,53	25,08	20,399	—	4,86 23/32	—	—	25,24 1/8	34,44
Nowy Jork	3 1/2	5.18	1 dolar	8,93	—	4,1905	4,866	—	—	—	5,18,68	707,55
Paryż	5	100	100 fr. franc.	35,10	—	16,445	124,02	3,92 5/8	—	—	20,35	27,76
Praga	5	105.01	100 k. czesk.	26,51	—	12,423	164,15	—	—	—	15,37	20,76 3/4
Rzym	7	100	100 l.	48,87,5	—	22.875	89,25	5,45 1/4	—	—	28,27 1/2	38,61
Szwajcarja	3 1/2	100	100 fr. szwajc	172,47	—	80,81	25,24 1/8	19,28 1/2	—	—	—	136,42
Sztokholm	4	138.88	100 k. szw.	—	—	112,76	18,09 5/8	26,90	—	—	139,50	190,30
Wiedeń	6 1/2	72.936	100 szyling	126,10	—	59,09,5	34,51	—	—	—	73,10	—

WIADOMOŚCI BIEŻĄCE

O umożliwienie racjonalnego eksportu drzewnego z Wileńszczyzny.

Niejednokrotnie podnosiliśmy na łamach naszego pisma sprawę upośledzenia pod wieloma względami Ziem Wschodnich przez czynniki rządowe, dając na to cały szereg przykładów. Zauważyliśmy przytem, że najbardziej daje się ono odczuwać w dziedzinie kolejnictwa. Taka sprawa, jak brak taryfy dostatecznie zróżniczkowanej, któraby uwzględniła wielką odległość Wileńszczyzny od centrum Polski, jest dotychczas w naszej dzielnicy palącem zagadnieniem, którego rozwiązanie może się w wielkim stopniu przyczynić do unormowania tutejszych ciężkich stosunków handlowo - przemysłowych.

Rozwiązanie jednak wspomnianego zagadnienia nie wyczerpałoby wszystkich bolączek przewozowych w Wil. Dyrekcji Kolejowej. Nie dalej, jak onegdaj odbyła się konferencja przedstawicieli Z-ku Kupców i Przemysłowców Drzewnych w Wilnie z przedstawicielami Wil. Dyrekcji Kolejowej p. prez. Staszewskim i naczelnikiem Wydziału Eksploatacyjnego p. inż. Łaguną na której przedstawiciele wspomnianego Z-ku poruszyli cały szereg niedomagań przewozowych, które utrudniają eksport drzewa zagranicę. Przedewszystkiem Wil. Dyrekcja Kolejowa nie ma wystarczającej ilosci wagonów towarowych, przez co w wielu wypadkach przemysłowcy i kupcy leśni muszą nieraz po kilkanaście dni czekać na podstawienie wagonów. To pociąga za sobą niepotrzebne koszta, gdyż nie dostarczenie na czas, według umowy, budulca połączone jest zawsze prawie ze stratami. Z drugiej strony, ponieważ Wil. Dyrekcja z braku otwartych wagonów dostarcza eksporterom wagony kryte, eksport drzewny napotyka na ogromne trudności. Do załadowywania bowiem drzewa nadają się przeważnie wagony otwarte.

Pozatem stacje, kontrolujące ładowność wagonów, jako też wagi kolejowe nie stoją naogół na wysokości zadania. Stąd wynikają takie anomalje, że na jednej stacji kolejowej funkcjonarjusze kolejowi każą zrzucać z wagonów część drzewa, a na drugiej znowu przychodzą do wniosku, że przeciwnie, waga jest zamała.

Samo więc przez się rozumie, że w takich warunkach niema mowy o normalnym eksporcie.

Wszystkie te bolączki przedstawiciele Związku Kupców i Przemysłowców Drzewnych przedstawili na wspomnianej konferencji Prezesowi Wil. Dyr. p. Staszewskiemu, który ze swej strony obiecał wydać odnośne rozporządzenie, zmuszające do usunięcia takich braków jak złe wagi, nieodpowiednia kontrola i wreszcie brak wagonów otwartych. Z drugiej strony Związek Kupców i Przemysłowców Drzewnych ma zamiar zwrócić się w najbliższych dniach do Ministerstwa z memorjałem, wskazującym na konieczność przydzielenia Wileńskiej Dyrekcji większej ilości wagonów.

Niezależnie od tego wspomniany Związek, jako też odnośne władze będą się starały, aby do komisji w Warszawie, która rozdziela pomiędzy poszczególne Dyrekcje i Okręgi kontyngent wagonów weszło 2-ch przedstawicieli z Wileńszczyzny. Dotychczas bowiem z Wileńszczyzny w wspomnianej komisji nie było ani jednego przedstawiciela, gdy inne województwa mają ich tam po jednym albo nawet po dwóch. To jedno jest już wystarczającym dowodem, jak upośledzona jest w dziedzinie przewozowej Wileńszczyzna.

Zdan.

Przemysł dykt kolejowych.

W związku ze wzmianką pod powyszym tytułem zamieszczoną przez nas w Nr. 60 „Gazety Handlowej", otrzymujemy dalsze informacje, które podajemy poniżej.

Z większych fabryk płyt (dykt) klejonych w Polsce wyróżniają się przedewszystkiem „Zakłady Orżewskie" na Wołyniu, należące do Spółki Akcyjnej „Towarzystwo Przemysłowo-Leśne". Produkcja samych płyt klejonych dochodzi w „Zakładach Orżewskich" do 25 mtr. sześc. na jedną ośmiogodzinną zmianę. Jest to cyfra nader wysoka.

Z innych zakładów wymienić należy „Olza" w Mikaszewicach i Lurje', w Pińsku, dalej E. Hasbach w Białymstoku, Braci Konopackich, „Olkos pod Lwowem, „Oswa', w Bydgoszy, Jacniuk i Edelsztejn w Kostopolu. Fabryka „Olza" czerpie potrzebny surowiec całkowicie z własnych lasów. „Zakładom Orżewskim", pósiadającym również własne lasy, nie wystarczają one dla zaspokojenia potrzeb, część przeto potrzebnego im surowca zakupują z lasów obcych. Jest to zrozumiałe, gdyż przy tak wysokiej produkcji żaden las nie jest wstanie dać samodzielnie całej ilości potrzebnej olchy. Przy pełnej pracy na trzy zmiany „Zakłady Orżewskie" zużywają około 40.000 mtr. sześc. rocznie.

Poza wymienionemi, wszystkie fabryki dykt klejonych zaopatrywują się w potrzebny surowiec całkowicie z lasów obcych. Potrzebny naszych fabryk są tak wielkie, że ubolewać należy, iż tak dużo dobrego olchowego materjału wysyła się obecnie na surowo zagranicę. Krajowe fabryki czynią starania, aby wywóz ten powstrzymać. I słusznie! Musimy raz skończyć z wyprzedawaniem surowca, który bierze się dziś nie z przyrostu rocznego, ale z „kapitału drzewnego".

Waloryzacja wierzytelności obywatela rzeszy niemieckiej.

— Stosownie do § 43 rozporządzenia waloryzacyjnego z dn. 14. maja 1924 r. wynika, że dłużnicy, do zapłacenia obywatelowi niemieckiemu wyższej kwoty niż ta, którą w Niemczech mógłby otrzymać od obywatela niemieckiego na podstawie prawa tam obowiązującego. Podług prawa waloryzacyjnego niemieckiego, t. zw. Aufwertungsgesetz z dn. 16 lipca 1925 r., długi hipoteczne waloryzuje się na 25% zasadniczo, ą tylko w wyjątkowych wypadkach dopuszcza się wyższą miarę, np. przy reszcie szacunku, inwestycjach etc.

Powód, obywatel Rrzeszy wytoczył skargę przeciwko obywatelowi Rzeczypospolitej o waloryzację długu hipotecznego, domagając się 75% waloryzacji na tej zasadzie, że pozwany zalicza się do zamożnych przemysłowców łódzkich. Sąd Okręgowy w Łodzi, w Wydziale Cywilnym, (akta Z 275/26) nie podzielił poglądu powoda, ale zasądził 50% należności, opierając się na następującem rozumowaniu. Przerachowanie wierzytelności na złote w złocie jest niezgodne z obowiązującemi przepismi prawa polskiego, ale przerachowanie na 25% złotych obiegowych stanowiłoby nieusprawiedliwione przepisem § 43 cz. 2 rozporządzenia waloryzacyjnego zmniejszenie wierzytelności powoda, więcej niż do najniższej kwoty, którąby w swoim kraju od swego współobywatela mógł otrzymać. Skoro zaś wynik przerachowania winien być wyrażony w złotych obiegowych, a jednocześnie musi być wzięta na uwagę różnica wartości złotych obiegowych i złotych z daty powództwa (1 s=d. 5'18), to zdaniem Sądu, należy zatrzymać się na 50% waloryzacji zarówno wierzytelności hipotecznej, jak osobistej, ponieważ w Niemczech powód otrzymałby z ohybu tytułów jednakowe sumy.

Wielkopolska papiernia, sp. akc. w Bydgoszczy. Kapit. akc. 810,000 zł. rezerwy 71,081. Czysty zysk do podziału 92,965 zł.

Towarzystwo Przemysłowo - Leśne Rokitno Sp. Akc. w Warszawie.

Do Zarządu dodatkowo wybrani zostali: Hirsz Berezowski-Żeleźniak, Oskar Berezowski-Żeleźniak, Aron Fridzon, Łazarz Krasnic, wszyscy z Warszawy.

KALENDARZ TERMINOWY

SPRZEDAŻY DREWNA ZARZĄDÓW LEŚNYCH,

ogłaszających swe sprzedaże w Rynku Drzewnym.

S = submisja
L = licytacja
W = z wolnej ręki

Termin dnia	godz.	Miejscowość (lokal sprzedaży)	w. = Województwo d. = Dyrekcja Lasów Państw.	Rodzaj drewna	klasa	Dłużyce sztuk	Dłużyce m³	Kopalniaki i inne użytkowe m³	Kopalniaki i inne użytkowe mp.	Drewno opałowe mp.	Bliższe szczegóły W R.D.	Bliższe szczegóły ogłoszenie Nr.	Rodz. sprz.	Uwagi
27. IX. 27.	11^{50}	Państw. Nadl. Trzebciny (kancelarja)	d.- bydgoska		I-IV	2032	1148,69	1278,43			107	1198	S	
29. IX. 27.	10^{00}	Państw. N. Narewkowskie (kancelarja)	d. - białow.	dąb jesion sosna świerk				48,06 1,86	53,73	6845,24 409,20 654,70	104	1160	L	
	11^{30}	Państw. N. Bartodzieje (kancelarja)	d.- bydgoska					1097,52			106	1188	S	
	11^{30}	Państw. Nadl. Warlubie (kancelarja)	d.- bydgoska		I-IV	1303	942,67	986,58	432,-		109	1213	S	
	11^{45}	Państw. N. Leśna Huta (kancelarja)	d. - toruńska						2163.16		106	1186	S	
	12^{00}	D. L. P. Radom (kancelarja)	d. - radom.				3242,85			1728,-	107	1196	L	dębowego, jodł., sosn., buk., grab., klon., brzoz., osik., olchowego
30. IX. 27.	11^{00}	Państw. Nadl. Szarłata (kancelarja)	d.- bydgoska	sosna	I-IV	1128	740,14	3512,22	79,47		109	1212	S	
	12^{00}	P. Nadl. Chocimski Młyn (kancelarja)	d.- bydgoska								101	1036	S	na sprzedaż młyna wodn. i tartaku.
3. X. 27.	12^{00}	D. L. P. w Łucku (kancel. N. Sarneńskiego	d. - łucka								109	1214	L	w celu sprzedaży drewna na pniu.
4. X. 27.	9^{00}	P. N. Przewodnik (oberża Szczepański, Przewodn.)	d.- bydgoska								94	1063	L	na drewno użytk. i opał.
	12^{00}	Zarząd Liceum Krzemienieckiego (kancelarja)						800,—			101	1044	S	kloców jesion.
6. X. 27.	12^{00}	Państw. N. Oszczepskie (kancelarja)	d. - białow.	sosna świerk olcha brzoza jesion dąb			147,97 1009,54 170,15 22,50 3,17 31,14				105	1172	L	
10. X. 27.	10^{00}	Zarząd Dóbr Orłów (kancelarja)	w. - lubel.	sosna			1500,—				108	1210	S	
18. X. 27.	9^{00}	P. N. Przewodnik (oberża Szczepański, Przewodn.)	d.- bydgoska								94	1063	L	na drewno użytk. i opał.
8. XI. 27.	9^{00}	P. N. Przewodnik (oberża Szczepański, Przewodn.)	d.- bydgoska								94	1063	L	na drewno użytk. i opał
22. IX. 27.	9^{00}	P. N. Przewodnik (oberża Szczepański, Przewodn.)	d.- bydgoska								94	1063	L	na drewno użytk. i opał.
6. XII. 27.	9^{00}	P. N. Przewodnik (oberża Szczepański, Przewodn.)	d.- bydgoska								94	1063	L	na drewno użytk. i opał.

Redaktor odpowiedzialny za dział Rynku Drzewnego Józef Ziółkowski, za dział ogłoszeń i administrację wydawnictwa Edmund Bartz

Poznańska Spółka Drzewna T. A.

Poznań, św. Marcin 52/53

poleca wszelkie gatunki materjałów stolarskich, budowlanych i kantówki

ze swoich składnic:

w Poznaniu, ul. Głogowska 109/110, Gnieźnie, Powidzu, Nowejwsi pow. Strzelno, Kruszwicy, Środzie, Swarzędzu, Wrześni, Inowrocławiu, Rawiczu, Gąsawie i Pleszewie. 1

Okrąglaki, **kopalniaki, słupy telegraficzne, zręby i drzewostany na pniu**

kupujemy przy wysokich zaliczkach.

J. Engländer & Co., Holzgrosshandlung

STETTIN, Grüne Schanze 16. 1204

Telegr.-Adr.: ENGLÄNDERCO, STETTIN. — Telefon Nr. 12-63.

Składnica formularzy

Wykaz wykroczeń i przestępstw podlegających postępowaniu karnemu na zasadzie prawa o kradzieżach leśnych z dnia 15.IV.1878 r. (okładki i wkładki).

Również można nabyć:

Plan urządzeń gospod. leśnego (okładki i wkładki)
Plan użytków ubocznych (okładki i wkładki)
Wniosek cięć (okładki i wkładki)
Szczegółowy plan cięć (okładki i wkładki)
Numerowniki dla drzewa bud. i użytkowego
Numerowniki dla drzewa opałowego
Numerownik i wykaz dla drewna opałowego
Projekt i obrachunek kosztów wykonania zalesień (okładki i wkładki)
Wykaz wypłaty najmu
Lista płatnicza za wyróbkę drewna
Dzienny raport leśny
Wzór do książki kontroli cięć „A"
„ „ „ „ „ „B"
„ „ „ „ „ „C"
Wykaz drewna materjałowego (okładki i wkładki)
Tabela odbioru i rozchodu drewna
Plan Trzebieży (okładki i wkładki)
Szczegółowy plan zalesień (okładki i wkładki)
Wykaz drewna wyrobionego
Asygnaty na drewno z kwitem kasowym
Obliczenie kosztów wyróbki drewna
Opis taksacyjny
Rejestr powierzchniowy
Tabela powierzchni klas wieku drzewostanu.

Mamy także na składzie: (4

TABELĘ KUBICZNĄ Miary Metrycznej dla drzewa okrągłego W. Kamińskiego w cenie 1 zł. za egz. i M. A. Liberaka „Dawne spory o własność i służebności w Tatrach" w cenie 0.50 zł za egzemplarz.

Adm. Rynku Drzewnego i Przeglądu Leśniczego

Poznań,

Wielkie Garbary Nr. 20.

Telefon 18-20.

Poszukuję dla mego pomocnika leśnego

kawalera, lat 24, z dłuższą praktyką **POSADY** od zaraz lub później. Opuszcza posadę z powodu parcelacji. Podczas mej 7 miesięcznej nieobecności kierował nadleśnictwem sam, ku zupełnemu memu zadowoleniu. Mogę go jaknajsumienniej polecić jako zdolnego w swem zawodzie. 1216

M. SZMOLKE, Zarządca lasów, BIAŁUTY p. Iłowo pow. Działdowo.

KLOCE BUKOWE

wyborowe, od 40 cm wzwyż na wyrób fornierów

kupujemy stale. 1176

Oferty: **Tow. Akc. „KSAWERÓW" - RADOMSKO.**

DRUKARNIA RYNKU DRZEWNEGO I PRZEGLĄDU LEŚNICZEGO T. z o. p.

Wykonuje wszelkie zamówienia, jako to: formularze, kwity, asygnaty, bloki, karty wizytowe, zaproszenia, afisze, oraz dzieła każdego rodzaju. — Wykonanie szybkie i staranne po cenach nader przystępnych.

POZNAŃ. WIELKIE GARBARY 20

TELEFON Nr. 3406 - - - - - - - - TELEFON Nr. 3406.

ŻEGLARZ POLSKI

TYGODNIK

poświęcony sprawom żeglugi morskiej i rzecznej ze szczególnem uwzględnieniem potrzeb i zadań ŻEGLUGI POLSKIEJ.

Szósty rok istnienia! **Szósty rok istnienia!**

Podróże morskie i sport wodny. Kronika portowa.



Kronika światowa żeglugi i budowy okrętów.

Prenumerata „Żeglarza Polskiego" wynosi rocznie **8** zł.; półroczn. **4** zł.; kwartaln. **2** zł., łącznie z miesięcznikiem „Morze", ilustrowanym organem Ligi Morskiej i Rzecznej, **13,50** zł. rocznie, **7** zł. półrocznie, **3,50** zł. kwartalnie.

Adr. Red. i Admin.: Tczew, ul. Hallera 17. - Konto P. K. O. 170044.

Okazowe numery na żądanie. 8

Almanach Żeglarza Polskiego 1927-28.

bogato ilustrowana książka podręczna

Cena 4,- zł., dla prenum. rocznych **2,50 zł.**

Czcionkami Drukarni Rynku Drzewnego T. z o. p. Poznań ulica Wielkie Garbary nr. 20.